

VI BEHÖVER FÖRSTÄRKNING.

PIPELIFE SVERIGE AB syfte är att öka vår livskvalitet genom att utveckla och tillverka rörsystem för transport och skydd av vatten, energi och information. Vi är marknadsledande inom vår bransch och våra slutkunder finns inom kommunal teknik, kabelkanalisation, inomhusavlopp samt jord och skogsbruk. Vi är ca 250 anställda och omsatte 2020 drygt en miljard kronor. Förutom försäljning i Sverige exporterar vi till flertalet av de europeiska länderna. Vårt svenska huvudkontor ligger i Ljung och vi har fabriksenheter i Ljung och Ölsremma. Pipelife Sverige ingår i Pipelife International med säte i Wien, Österrike.

VA-SÄLJARE MED DRIV

MED ANSVAR FÖR REGION NEDRE NORRLAND

Är du intresserad av ett omväxlande och utmanande arbete i ett marknadsledande och lönsamt företag? Vi har stark framtidstro och för rätt person finns det stora möjligheter till personlig utveckling. Vi söker en driven VA-säljare med ansvar för distrikt Nedre Norrland (Västernorrland, Gävleborg, Jämtland).

Arbetsuppgifter:

I dina huvudsakliga arbetsuppgifter ingår att vara expert på vårt produktsortiment och bearbeta kommuner, konsulter grossister samt entreprenörer och aktivt delta i projektförsäljning. Hantera kundförfrågningar gällande teknisk support, pris och offerter samt följer löpande upp alla delar i försäljningsprocessen.

Att tillsammans med våra samarbetspartners vidareutveckla ett effektivt samarbete och sälja in Pipelifes mervärden inom ditt geografiska område för att nå uppsatta mål.

Du utgår från din bostad inom distriktet.

Kvalifikationer:

Vi tror att du har erfarenhet från VA-branschen.

Personliga egenskaper

Absolut krav är att du har ett stort engagemang och ett högt eget driv, är prestationsinriktad och vill ta ett självständigt ansvar att nå uppsatta mål.

Vi förutsätter att du är en förtroendeingivande person som har en utpräglad kommunikativ förmåga, kan lyssna aktivt och har en välutvecklad empati. Att du brinner för att göra affärer ser vi som en nödvändighet för att trivas och lyckas hos oss.

Engelska är vårt concernspråk och du bör kunna uttrycka dig i tal och skrift. Du är en van användare av MS Office och har erfarenhet från att jobba med någon form av säljstödssystem.

Vad vi erbjuder dig:

Vi erbjuder en prestigelös arbetsmiljö präglad av engagerade och drivna kollegor. Du kommer bli en del av marknadens bästa VA säljteam och du får en nyckelroll i vår framtida utveckling. Pipelife är en internationell koncern med stor framtidstro. Vi tror att ett företag bara kan vara lika bra som sina anställda!

Upplysningar

Du kan få ytterligare information om tjänsten genom att kontakta Rickard Melin, Försäljningschef VA på telefon 070-2226898. Utvärdering sker löpande.

Välkommen med din ansökan!

Maila till: rickard.melin@pipelife.com